



## DECLARACIÓN DE COMPENSACIÓN BRUTA PROMEDIO AÑO 2019 - PE

### CÓMO INSCRIBIRSE:

Los Distribuidores de NHT Global se inscriben por los siguientes motivos:

- Para comprar productos a precio reducido para consumo personal.
- Para vender productos con fines de lucro.
- Para construir una red y patrocinar a otros que planean usar o vender productos personalmente.

La mayoría de los Distribuidores se inscriben en nuestra red para consumo personal y reciben solo la tarifa con descuento. Estos Distribuidores, que consisten en el 71% de los Distribuidores activos<sup>1</sup> en Perú, no recibieron ninguna comisión de NHT Global en el 2019.

### OPORTUNIDADES DE GANANCIAS:

- A través de las ventas minoristas comprando productos NHT Global a un precio reducido y vendiendo productos de su inventario.
- A través de las ventas minoristas capturadas a través de su carrito de compras del sitio web replicado desde NHT Global (el producto se envía directamente desde NHT Global a su cliente minorista).
- Al construir una red e inscribir a otros que compran productos NHT Global para venderlos al por menor o usarlos personalmente.

Nota: El dinero no se puede ganar únicamente a través del patrocinio: se requieren ventas.

### MÁS ACERCA DEL NEGOCIO:

- La mayoría de las personas comienzan su negocio NHT Global vendiendo a su red personal de amigos y familiares porque creen en el valor y los beneficios de los productos. Al referir a estas personas a los productos NHT Global, ellos mismos pueden ganar un poco de dinero extra.
- Los miembros aprecian la libertad y flexibilidad de elegir cómo y cuándo trabajar.
- Construir un negocio NHT Global exitoso requiere mucho trabajo y tiempo.
- Como todas las empresas, algunos miembros tendrán éxito, mientras que otros no.
- Los Distribuidores disfrutan de una inscripción inicial gratuita y no se requiere hacer recompras.

### INFORMACIÓN DE LAS VENTAS AL POR MENOR:

- Los Distribuidores son elegibles para comprar productos NHT Global con un descuento.
- Los Distribuidores ganan la diferencia entre el precio minorista / precio mayorista del producto y el descuento para el que los Distribuidores califican según su rango.
- Se ofrecen descuentos para los Distribuidores que alcanzan ciertos rangos en función del volumen de producto que compran:
  - Rubí - 10% de descuento
  - Esmeralda - 30% de descuento
  - Oro / Platino - 30% de descuento

### INFORMACIÓN DE LAS GANANCIAS:

- La mayoría de los Distribuidores se inscriben para recibir un descuento en las compras de productos de NHT Global, sin embargo, NHT Global paga una de las tasas de comisión más altas de la industria.
- Durante 2019, el 29% (1,140 Distribuidores) ganó una comisión. Además de cualquier beneficio minorista, de aquellos que recibieron comisiones de NHT Global, aproximadamente:
  - El 76% (1,181 Distribuidores) ganó entre \$ 1 y \$ 500 en comisiones. Las comisiones promedio ganadas para este grupo fueron de \$76.49 anuales.
  - El 6% (86 Distribuidores) ganaron entre \$ 501 y \$ 1,000 en comisiones. Las comisiones promedio ganadas para este grupo fueron de \$710.85 anuales.
  - El 81% (122 Distribuidores) ganaron entre \$ 1001 y \$ 5,000 en comisiones. Las comisiones promedio ganadas para este grupo fueron de \$2,287.66 anuales.
  - El 2% (28 Distribuidores) ganaron entre \$ 5,001 y \$ 25,000 en comisiones. Las comisiones promedio ganadas para este grupo fueron de \$10,990.01 anuales.
  - Menos del 1% (3 Distribuidores) ganaron más de \$25,000 en comisiones anualmente.
- El 57% de los que ganaron una comisión comenzaron a ganar en los primeros 3 meses de unirse a NHT Global.

### INFORMACIÓN ADICIONAL:

- Si tiene productos sin abrir, puede devolverlos dentro de los treinta días posteriores a la fecha de compra para obtener un reembolso. Los productos pueden devolverse hasta 30 (treinta) días desde el momento del pedido por cualquier motivo, y sujeto a dicha devolución, NHT Global recomprará todos los productos que se encuentren en una condición actual, reutilizable y revendible a un precio no inferior al 100% (cien por ciento) del costo neto original para el participante menos las comisiones pagadas al distribuidor como resultado de la venta del producto devuelto.
- Póngase en contacto con [member.compliance@nhtglobal.com](mailto:member.compliance@nhtglobal.com) para obtener más información.

<sup>1</sup>Natural Health Trends define a los Distribuidores Activos como aquellos que han colocado al menos una orden de productos con la Compañía durante el período precedente de 12 meses.